

Markkinakatsaus

Kansainvälistyminen yrityskaupalla Ruotsiin – mahdollisuudet suomalaisyrityksille



Sisällysluettelo

Ruotsin liiketoimintaympäristö	3
Alojen ja yritysten jakautuminen maantieteellisesti	5
Miksi ostaa yritys Ruotsista	10
Yritystoston käytännön toteutus Ruotsissa	13
Rahoitusohjelmat ja muut tuet Ruotsissa	18



OMISTAJAN
VAIHDOS
FOORUMI



Markkinakatsaus on tuotettu vuoden 2024 loppupuolella osana Omistajanvaihdos yrityksen kansainvälistymisen työkaluna -hanketta. Hanketta toteuttaa Suomen Yrittäjät ja sitä rahoittavat työ- ja elinkeinoministeriö sekä Omistajanvaihdosfoorumin kumppaneista Fenno, Grannenfelt Finance, Lexia, Suomen Yrittäjät, Suomen Yrityskaupat, SYVL ja Taloushallintoliitto.

Ruotsin liiketoimintaympäristö

Ruotsin talous tarjoaa houkuttelevia mahdollisuuksia suomalaisille pk-yrittäjille, jotka harkitsevat yritysostoja tai liiketoiminnan laajentamista kansainvälisille markkinoille. Ruotsin kilpailukykyinen talous, matala yritysveroaste, hyvin toimiva infrastruktuuri ja innovatiivinen liiketoimintaympäristö luovat erinomaiset edellytykset kasvulle ja kehitykselle.



Ruotsi on tunnettu globaalisti edelläkävijyydestään vihreässä teknologiassa, digitalisaatiossa ja kestäväen kehityksen ratkaisuisa, mikä tekee siitä houkuttelevan kohteen erityisesti niille suomalaisille yrityksille, jotka haluavat hyödyntää kehittyneitä ratkaisuja ja päästä osaksi kasvavia markkinoita.

[Ruotsin ja Suomen kulttuurinen samanlaisuus ja maantieteellinen läheisyys tekevät markkinoille siirtymisestä sujuvaa ja yhteistyömahdollisuuksista helposti saavutettavia.](#)

Vaikka Ruotsin taloustilanne on heikentynyt viime vuosina ja

talouskasvu on hidastunut, maa tarjoaa silti pitkäaikaisia mahdollisuuksia. Inflaatio on pysynyt hauraana, ja asuntomarkkinat ovat epävakaita, mikä vaikuttaa kuluttajaluottamukseen ja talouden yleiseen vakauteen.

Ruotsin kruunun heikkeneminen voi lisätä valuuttariskejä, ja keskuspankin koronnostot on lykätty epävarmuuden vuoksi. Nämä tekijät voivat viivästyttää investointi- ja laajentumispäätöksiä sekä tehdä yritysostoista riskialttiimpia, sillä talouden epävarmuus voi vaikuttaa yritysten arvostuksiin ja kannattavuuteen. Lyhyellä aikavälillä talouden haasteet voivat lisätä riskejä, mutta matala yritysveroaste tekee Ruotsista edelleen

houkuttelevan pitkällä aikavälillä.

[Erityisesti cleantech, digitalisaatio, rakentaminen ja terveysteknologia ovat aloja, joilla Ruotsi tarjoaa merkittäviä kasvumahdollisuuksia.](#)

Vihreän siirtymän ja kiertotalouden myötä ympäristöteknologian yrityksille avautuu uusia markkinoita. IT-, tekoäly- ja automaatiopalvelut ovat kysyttyjä digitalisaation edetessä, ja rakennusallalla kestävä kehitys tuo investointimahdollisuuksia. Ikääntyvä väestö ja terveydenhuollon korkea taso puolestaan luovat kasvua terveysteknologian sektorille.

Ruotsissa on hyvät mahdollisuudet hyödyntää valmiita verkostoja, paikallisia alihankkijoita ja korkeasti koulutettua työvoimaa, jotka tukevat liiketoiminnan kasvua. On kuitenkin tärkeää huomioida Ruotsin tiukka sääntely- ja verojärjestelmä, erityisesti ulkomaisten toimijoiden osalta. Yrityskaupan muotona osakkeiden tai omaisuuden osto ovat tavallisia, ja ostajan tulee ymmärtää, mitä velvoitteita ja vastuita siirtyy kaupan mukana. Ruotsissa arvostetaan myös osallistavaa johtamistapaa ja työn ja vapaa-ajan tasapainoa, mikä voi vaikuttaa henkilöstöasioihin ja yrityskulttuuriin.

Kaiken kaikkiaan Ruotsin yritysmarkkinat tarjoavat suomalaisille yrityksille erinomaisen mahdollisuuden kansainvälistyä ja kasvaa kestävällä pohjalla. Menestyksen avaimet löytyvät huolellisesta taustaselvityksestä, paikallisen sääntelyn ymmärtämisestä sekä kyvystä omaksua ruotsalaisen työelämän arvot ja johtamiskäytännöt.

Ruotsin verotus

Yritystulon verotus Ruotsissa tai Suomessa riippuu monista tekijöistä, kuten yrityksen oikeudellisesta rakenteesta, ostajan ja myyjän asuinvaltioista, yrityksen kotipaikasta sekä kaupan ehdoista. Ruotsissa verotus tapahtuu paikallisen lainsäädännön mukaan, jos kaupan kohteena oleva yritys on ruotsalainen. Osakekaupan yhteydessä osakkeet ovat Ruotsissa arvonlisäverovapaita, eikä niistä peritä ALV:ta. Myyjän saamasta luovutusvoitosta sen sijaan maksetaan pääomatuloveroa Ruotsin verosääntöjen mukaisesti. Liiketoimintakaupassa puolestaan ostaja voi saada vähennysoikeuksia

transaktiokustannuksista Ruotsissa, mutta kaupan yksityiskohdat vaikuttavat siihen, miten vero kohdistuu.

Ulkomaisen ostajan tulee huomioida mahdollinen kiinteän toimipaikan muodostuminen Ruotsiin, mikäli ostettu liiketoiminta jatkuu siellä. Kiinteän toimipaikan tulo verotetaan Ruotsissa, ja lisäksi konsernin sisäisiin lainoihin voi kohdistua korkojen vähennysoikeuden rajoituksia, erityisesti jos niiden päätarkoituksena katsotaan olevan verohyödyn saavuttaminen. Osingot ja pääomatulot verotetaan Ruotsin ja ostajan asuinvaltion välisen verosopimuksen mukaisesti. Esimerkiksi EU:n emoyhtiö-tytäryhtiödirektiivi tai Suomen ja Ruotsin välinen verosopimus voi vähentää Ruotsin perimää lähdeveroa.

Suomessa asuvan ostajan kohdalla kaikki maailmanlaajuisesti saadut tulot ovat lähtökohtaisesti veronalaisia Suomessa, ellei verosopimus toisin määrää. Tämä tarkoittaa, että Ruotsissa saadut tulot voivat tulla ilmoitettavaksi myös Suomen verotuksessa. Suomen ja Ruotsin välinen verosopimus määrittää, miten kaksinkertainen verotus vältetään – yleensä Ruotsissa maksettu vero hyvitetään Suomen verotuksessa. Osakekauppojen osalta arvonlisäveroa ei sovelleta, mutta liiketoimintakaupoissa ALV:n merkitys tulee arvioida sekä Suomen että Ruotsin lainsäädännön näkökulmasta.

Verotus voi aktivoitua eri vaiheissa yritystulon saamista. Myyjälle verotettava luovutusvoitto syntyy kaupantekohetkellä. Ostajan puolella kiinteän toimipaikan tulot verotetaan oston jälkeisessä toiminnassa, ja kaupan rahoitukseen liittyvät korot käsitellään seuraavan verokauden aikana. Yritystulon verotus tapah-

tuu pääosin Ruotsissa, jos yritys sijaitsee siellä, mutta ostajan Suomen verolainsäädäntöä sovelletaan hänen henkilökohtaisiin tuloihinsa ja mahdollisiin ulkomailta saatuihin pääomatuloihin, joita ei jo verotettu Ruotsissa.

Yritystulon monimutkaisuuden vuoksi on suositeltavaa käyttää sekä ruotsalaista että suomalaista veroasiantuntijaa, jotka varmistavat, että kaupan kaikki veroasiat ja niihin liittyvät velvoitteet hoidetaan oikein molemmissa maissa.



Alojen ja yritysten jakautuminen maantieteellisesti

Ruotsin liiketoimintaelämässä on huomattavia alueellisia eroja, jotka johtuvat maan laajasta maantieteellisestä ulottuvuudesta sekä erilaisista luonnonvaroista. Nämä erot heijastuvat liiketoiminnan painopisteisiin ja tarjoavat erilaisia mahdollisuuksia eri aloilla. Tässä tarkastellaan Ruotsin liiketoiminnan eroja ja jaotteluja erityisesti maantieteellisesti ja alakohdittaisesti.



Pohjois-Ruotsi

Pohjois-Ruotsin liiketoimintaympäristö, joka kattaa Västerbottenin, Norrbottenin, Jämtlandin ja Västernorrlandin maakunnat, keskittyy erityisesti luonnonvaroihin, teollisuuteen ja uusiutuvaan energiaan. Alueen talouden kulmakivet ovat kaivosteollisuus, metsäteollisuus ja metalliteollisuus, erityisesti Norrbottenissa ja Västerbottenissa, joissa merkittävät mineraalivarat, kuten rautamalmi, tukevat näitä sektoreita. Västernorrlandissa ja Jämtlandissa metsäteollisuus on myös tärkeä.

Energia-alalla alue on tunnettu

erityisesti vesivoimasta ja tuulivoimasta, ja Västerbotten ja Jämtland hyödyntävät laajasti vesivoimavarojaan. Rakentaminen ja logistiikka ovat kasvavia sektoreita, erityisesti infrastruktuuri- ja raaka-ainekuljetusprojekteissa.

Metsätalous, maatalous ja kalatalous ovat merkittäviä erityisesti Västerbottenissa ja Jämtlandissa, vaikka niiden osuus taloudesta on pienempi. Harvaan asutulla alueella, kuten Norrbottenissa ja Västerbottenissa, terveydenhuolto ja hoivapalvelut tarjoavat kehityskohteita. Matkailu, erityisesti talviurheilu ja luontomatkailu, on kasvava sektori Jämtlandissa,

jossa alueen luonto ja kulttuuri houkuttelevat matkailijoita.

Pohjois-Ruotsi tarjoaa monipuolisia liiketoimintamahdollisuuksia erityisesti teollisuuden, kaivosteollisuuden, uusiutuvan energian, rakentamisen, logistiikan, matkailun ja hyvinvointialan yrityksille. Alueen vahvuuksia ovat sen runsaasti luonnonvarat, kuten mineraalit ja vesivoima, jotka tukevat kaivosteollisuutta, metalliteollisuutta ja uusiutuvan energian tuotantoa. Teollisuus- ja kaivosalan yritykset voivat hyödyntää alueen kehittynyttä infrastruktuuria ja raaka-aineita, kun taas

energia-alan toimijat voivat osallistua kestävän energian projekteihin, erityisesti vesivoiman ja tuulivoiman parissa. Rakentamisen ja logistiikan yrityksille alue tarjoaa kasvupotentiaalia infrastruktuurihankkeissa ja teollisuuden tarpeissa.

Matkailu- ja kulttuurialan yritykset voivat hyödyntää alueen ainutlaatuista luontoa ja talviurheilumahdollisuuksia houkutelakseen matkailijoita. Lisäksi hyvinvointialan yrityksille Pohjois-Ruotsi tarjoaa liiketoimintamahdollisuuksia harvaan asutun alueen terveydenhuollon ja sosiaalipalvelujen tarpeista. Alue on erityisen houkutteleva kansainvälistymistä harkitseville yrittäjille, jotka haluavat päästä osaksi Ruotsin vahvoja teollisia ja kestävän kehityksen perinteitä.

Länsi-Ruotsi

Länsi-Ruotsi, erityisesti Västra Götaland, Halland ja Värmland, tarjoaa yrittäjille monipuolisen liiketoimintaympäristön, jossa korostuvat useat keskeiset toimialat. Alueella on vahva valmistava teollisuus, joka kattaa muun muassa autoteollisuuden, metalliteollisuuden, koneenrakennuksen ja metsäteollisuuden. Västra Götalandissa sijaitsevat globaalisti tunnetut autoteollisuuden yritykset, kuten Volvo, ja Värmlandissa puolestaan metsäteollisuuden sekä konepajateollisuuden keskittymät. Hallandissa puolestaan korostuu erityisesti metalliteollisuus ja teknisten komponenttien valmistus.

Länsi-Ruotsi on myös logistinen solmukohta, jonka sijainti pohjoismaiden ja Keski-Euroopan

välillä tukee kaupankäynnin ja logistiikan kasvua. Västra Götalandissa sijaitseva Göteborg on yksi Pohjoismaiden tärkeimmistä satamakeskuksista, ja alueen hyvät kuljetusyhteydet tekevät siitä houkuttelevan paikan kaupan ja logistiikan yrityksille. Alueella on myös merkittäviä rakennus- ja kiinteistösijoittamisen mahdollisuuksia. Västra Götalandin kehittyvä infrastruktuuri sekä asuin- ja teollisuusrakentamisen tarpeet tarjoavat yrityksille hyvän kasvualustan.

Alueella on myös kasvava tieto- ja viestintätekniikan (ICT) sektori, erityisesti Västra Götalandin ja Värmlandin alueilla. Alueen teknologia- ja innovaatioekosysteemit tarjoavat mahdollisuuksia ohjelmisto- ja teknologiayrityksille, ja alueella panostetaan erityisesti kestävään kehitykseen, mikä luo uusia liiketoimintamahdollisuuksia. Lisäksi alueella toimii monia insinööri- ja tutkimuspalveluja tarjoavia yrityksiä, jotka tukevat teollisuuden ja kiinteistösektorin kehitystä.

Länsi-Ruotsi tarjoaa yrittäjille erinomaisia mahdollisuuksia, erityisesti niille, jotka hakevat laajentumista kansainvälisille markkinoille. Alueen vahvat logistiikkayhteydet ja teollisuuden painotus tekevät siitä houkuttelevan paikan erityisesti kansainvälistä liiketoimintaa suunnitteleville. Teollisuus- ja valmistusalojen yrittäjät voivat hyödyntää alueen valmiita liiketoimintamalleja, kumppanuuksia ja synergiaetuja. Erityisesti autoteollisuus, metalli- ja konepajateollisuus sekä metsäteollisuus tarjoavat lukuisia mahdollisuuksia.

Myös teknologia- ja innovaatio-

hakuinen yrittäjä löytää alueelta monia liiketoimintamahdollisuuksia. Västra Götalandin ja Värmlandin alueet tarjoavat vahvaa teknologiaosaamista, joka tukee erityisesti valmistavan teollisuuden kehitystä ja kestävän kehityksen ratkaisuja. Logistiikka- ja kaupankäyntialan yrittäjät voivat hyödyntää alueen kehitettyä infrastruktuuria, erityisesti Hallandin ja Västra Götalandin alueilla, joissa kuljetuspalvelut ja jakeluverkostot tukevat liiketoimintaa.

Alueen ympäristötietoisuudesta ja kestävän kehityksen painotuksesta kiinnostuneet yrittäjät voivat puolestaan hyödyntää erityisesti Värmlandin ja Västra Götalandin ympäristöystävällisiä liiketoimintamalleja, jotka keskittyvät vihreän teknologian ja kestävien ratkaisujen kehittämiseen. Yritysosto Länsi-Ruotsissa tarjoaa erinomaisen mahdollisuuden laajentaa liiketoimintaa, ja alueen monipuolinen teollinen ja teknologinen rakenne luo hyvän pohjan kasvuille ja kansainvälistymiselle.



Itä-Ruotsi

Itä-Ruotsin liiketoimintaympäristö kattaa Tukholman, Uppsalan, Södermanlandin ja Östergötlandin alueet, ja sen talous on monipuolinen ja keskittyy erityisesti palveluihin, kaupankäyntiin, valmistavaan teollisuuteen sekä teknologiaan. Tukholma, alueen suurin ja taloudellisesti merkittävin kaupunki, on palvelupainotteinen ja teknologiakeskus, jossa kaupanala, tieto- ja viestintäala, sekä kiinteistöt ja asiantuntijapalvelut, kuten konsultointi ovat vahvoja sektoreita. Alueella toimii myös merkittävästi valmistavaa teollisuutta, erityisesti bioteknologiassa ja lääketeollisuudessa Uppsalan alueella sekä konepajateollisuudessa ja logistiikassa Södermanlandissa.

Itä-Ruotsissa valmistava teollisuus on vahvasti edustettuna, erityisesti Uppsalan, Södermanlandin ja Östergötlandin alueilla, joissa autoteollisuus, koneenrakennus, metalliteollisuus ja muu valmistus tarjoavat mahdollisuuksia erityisesti niille yrityksille, jotka toimivat perinteisillä teollisuusaloilla tai alihankintaketjuissa. Rakentaminen on myös tärkeä sektori koko alueella, ja infrastruktuurin kehittäminen tuo mahdollisuuksia rakennusmateriaaleja ja infrastruktuuripalveluja tarjoaville yrityksille.

Tukholmassa sijaitseva teknologiakeskus tarjoaa erityisesti IT- ja viestintäalan yrityksille kasvumahdollisuuksia. Alueen vahva koulutus- ja tutkimusperinne tukee innovaatioita, mikä tekee siitä houkuttelevan kohteen teknologiayrityksille, erityisesti bioteknologian ja lääketeollisuuden sektoreilla, joita Uppsala tunnetaan erityisesti.

Logistiikka on myös merkittävä sektori erityisesti Södermanlandissa, joka sijaitsee lähellä Tukholmaa ja on keskeinen liikenteen solmukohta. Alueen strateginen sijainti tarjoaa hyvät mahdollisuudet logistiikka- ja kuljetusyrityksille, jotka hyötyvät alueen infrastruktuurista ja kaupankäynnistä. Kiinteistöt ja asiantuntijapalvelut, kuten konsultointi ja suunnittelu, ovat myös keskeisiä alueella.

Itä-Ruotsin talous ei ole yhtä teknologiaintensiivinen kuin Länsi-Ruotsi, mutta se tarjoaa silti mahdollisuuksia teknologiayrityksille, erityisesti niille, jotka liittyvät tutkimukseen ja innovaatioihin. Koulutus ja terveydenhuolto ovat pienempiä sektoreita, mutta niillä on myös roolinsa alueen taloudessa ja ne tarjoavat mahdollisuuksia erityisesti hyvinvointialan yrityksille.

Suomalaisille yrittäjille, jotka haluavat kansainvälistyä ja päästä osaksi ruotsalaisia markkinoita, Itä-Ruotsi tarjoaa erinomaisia mahdollisuuksia erityisesti teollisuudessa, teknologiassa, logistiikassa ja rakennusallalla. Alueella on vahvaa valmistavaa teollisuutta ja logistiikkaa, mikä luo erinomaisia mahdollisuuksia yhteistyöhön, alihankintaan ja liiketoiminnan laajentamiseen. Lisäksi alueen teknologiapainotteisuus ja korkeakoulutettu työvoima voivat tarjota erityisesti innovatiivisille yrityksille kasvualustan. Itä-Ruotsi on monipuolinen alue, joka tarjoaa liiketoimintamahdollisuuksia niin perinteisille teollisuusyrityksille kuin uusille teknologiayrityksille.



Etelä-Ruotsi

Etelä-Ruotsin liiketoimintaympäristö on monipuolinen ja houkutteleva erityisesti alueilla, joissa on vahvaa teollisuus- ja palvelutoimintaa. Alueella toimii useita merkittäviä toimialoja, kuten valmistava teollisuus, kauppa ja logistiikka, rakentaminen, kiinteistösijoittaminen, kuljetus ja varastointi, tieto- ja viestintätekniikka sekä ammatti-, tiede- ja tekniset palvelut.

Skånen alueella valmistavan teollisuuden osuus on suhteellisen pieni verrattuna muihin Ruotsin alueisiin, mutta teollisuus liittyy erityisesti elektroniikkaan, koneenrakennukseen ja autoteollisuuteen. Tukku- ja vähittäiskauppa ovat kuitenkin keskeisiä, sillä Skåne sijaitsee Ruotsin eteläisimpänä maakuntana ja sillä on hyvät yhteydet Tanskaan ja Eurooppaan. Tämä tekee alueesta logistisen solmukohtan, ja se tarjoaa paljon mahdollisuuksia jakelutoimintaan. Rakentaminen on myös merkittävä ala, ja erityisesti asuinrakentaminen, infrastruktuuri ja teollisuuden rakentaminen ovat kasvamassa. Kiinteistösijoittaminen on tärkeä sektori alueella, joka on kehittynyt liiketoimintakeskukseksi. Skånen taloudessa asiantuntijapalveluilla on vahva rooli, erityisesti teknologiassa ja insinöörialalla, mikä tarjoaa paljon mahdollisuuksia erityisesti IT- ja teknologia-alan yrityksille. Kuljetus ja varastointi tukevat alueen kaupankäynnin ja teollisuuden tarpeita.

Blekinge maakunta on puolestaan vahvasti keskittynyt valmistavaan teollisuuteen, erityisesti metalliteollisuuteen, elektroniikkaan ja konepajateollisuuteen, mikä tarjoaa hyviä mahdollisuuksia teollisuusyrityksille. Tukku- ja vähittäiskauppa ovat myös tärkei-

tä, ja alueella on kehittynyt logistinen infrastruktuuri. ICT-sektori on merkittävä, mikä tekee alueesta houkuttelevan teknologia- ja IT-palveluja tarjoaville yrityksille. Asiantuntijapalvelut, kuten tekniset ja insinööripalvelut, tukevat alueen valmistavaa teollisuutta. Rakentaminen ja kiinteistösijoittaminen ovat myös tärkeitä, sillä alueella on kysyntää sekä teollisuus- että asuinrakentamiselle. Kuljetus ja varastointi tukevat teollisuuden ja kaupan tarpeita.

Kalmarin alue on erityisesti tunnettu valmistavasta teollisuudesta, jossa puuteollisuus, metalli- ja konepajateollisuus ovat keskeisiä. Alueella on myös merkittävä kaupan ja logistiikan rooli, ja se toimii keskeisenä logistisena solmukohtana, erityisesti satamien ja kuljetusreittien kautta. Rakentaminen on merkittävä sektori, ja alueella on kasvavaa rakennus- ja infrastruktuuritoimintaa. Kiinteistösijoittaminen on myös tärkeää, ja erityisesti teollisuus- ja infrastruktuurihankkeiden rakentaminen on alueella nousussa. Asiantuntijapalvelut, kuten tekninen konsultointi ja teknologia- ja teollisuusalojen tukipalvelut, ovat kasvavia sektoreita. ICT-sektori on kehittyvä ala, joka houkuttelee teknologiayrityksiä ja startup-yrityksiä.

Kronobergin alueella valmistava



teollisuus on erittäin keskeinen, erityisesti sellu- ja paperiteollisuuden, puunjalostuksen ja metalliteollisuuden osalta. Kauppa ja logistiikka ovat myös merkittävä osa alueen taloutta, ja tukku- ja vähittäiskauppa sekä vähittäiskauppa tukevat teollisuuden ja muiden liiketoimintojen tarpeita. Asiantuntijapalvelut, kuten tekninen konsultointi ja suunnittelu, ovat vahvasti esillä alueella, ja niitä tarjoavat yritykset tukevat teollisuuden ja muiden sektoreiden toimintaa. Rakentaminen on myös tärkeä sektori, erityisesti infrastruktuuriin ja teollisuusrakentamiseen liittyen. Kiinteistösijoittaminen ja kuljetus- ja logistiikkapalvelut tukevat alueen teollisuutta ja kaupankäyntiä.

Etelä-Ruotsissa erityisesti Skånen alue tarjoaa hyvät mahdollisuudet kansainvälistyville yrityksille, erityisesti kaupan ja logistiikan, kiinteistösijoittamisen, rakennusalan sekä teknologia- ja asiantuntijapalveluiden aloilla. Alueen hyvät kuljetusyhteydet ja kehittynyt liiketoimintainfrastruktuuri tekevät siitä houkuttelevan paikan suomalaisille yrityksille, jotka haluavat laajentaa toimintaansa Ruotsiin ja Eurooppaan. Blekinge ja Kalmar puolestaan tarjoavat mahdollisuuksia erityisesti valmistavalle teollisuudelle ja teknologiayrityksille. Kronobergin alue on puolestaan erinomaisen potentiaalinen erityisesti teollisuusyrityksille, jotka toimivat raskaan teollisuuden ja asiantuntijapalvelujen sektoreilla. Yrittäjälle, joka haluaa kansainvälistyä ja päästä ruotsalaisille markkinoille, Etelä-Ruotsin alueet tarjoavat monipuolisia liiketoimintamahdollisuuksia, jotka tukevat kasvua ja kehitystä eri sektoreilla.

Keski-Ruotsi

Keski-Ruotsi, johon kuuluvat Örebro, Västmanland ja Dalarna, on monipuolinen ja teollistunut alue, jossa valmistava teollisuus, logistiikka ja rakentaminen ovat keskeisiä talouden sektoreita. Örebrossa valmistava teollisuus, erityisesti metalliteollisuus, koneenrakennus ja muu tekninen valmistus, muodostaa alueen talouden peruspilarin. Kauppa ja logistiikka ovat myös merkittävässä roolissa, sillä alueen hyvät kuljetusyhteydet tukevat valmistavan teollisuuden logistiikka- ja jakelutarpeita. Rakentaminen on tärkeä sektori, joka hyödyttää alueen kasvavaa väestöä ja infrastruktuuria. Örebro on myös vahva asiantuntijapalvelujen keskus, erityisesti insinööri- ja tutkimuspalveluissa. Tieto- ja viestintätekniikan osuus on suhteellisen suuri, mikä viittaa alueen innovatiivisiin yrityksiin, jotka tukevat teollisuuden tarpeita.

Västmanlandissa valmistavalla teollisuudella on suuri merkitys, erityisesti metalliteollisuudessa ja koneenrakennuksessa. Alueella on vahva infrastruktuuri ja asi-

antunteva työvoima, jotka tukevat teollisuuden kehitystä. Kauppa ja logistiikka ovat keskeisiä sektoreita myös Västmanlandissa, jossa alueen sijainti ja kuljetusyhteydet mahdollistavat tehokkaan tavaroiden jakelun. Rakentaminen on merkittävä ala, joka liittyy alueen väestönkasvuun ja infrastruktuurin kehittämiseen. Asiantuntijapalvelut, erityisesti insinööri- ja tutkimuspalvelut, tukevat alueen teollisuuden ja muiden sektoreiden kehitystä. Västmanlandin alueella on myös kehittyviä teknologia-alan yrityksiä, jotka tarjoavat innovatiivisia ratkaisuja teollisuuden tarpeisiin.

Dalarna on alue, jossa valmistava teollisuus on edelleen keskeinen talouden moottori, erityisesti metalli- ja koneenrakennusteollisuuden sekä metsäteollisuuden osalta. Alueen vahvuutena on perinteinen teollisuusosaaminen ja sen luoma työllisyyttä. Kauppa ja logistiikka ovat myös merkittäviä sektoreita Dalarna-alueella, erityisesti sen roolin vuoksi tavaroiden jakelussa ja tukipalveluissa. Rakentaminen on tärkeä ala, ja se hyötyy kasvavasta väestöstä ja

infrastruktuurihankkeista. Alueella on myös asiantuntijapalveluja, erityisesti insinööri- ja tutkimuspalveluissa, jotka tukevat teollisuuden ja muiden liiketoiminta-alojen kehitystä.

Keski-Ruotsin alue tarjoaa monenlaisia mahdollisuuksia yrityksille, erityisesti niille, jotka toimivat valmistavassa teollisuudessa, rakentamisessa ja logistiikassa. Alueella on hyvät edellytykset kansainvälistymiseen, sillä se tarjoaa laajan asiantuntemuksen ja innovatiivisen liiketoimintaympäristön, erityisesti teknologiassa ja asiantuntijapalveluissa. Alueen vahva valmistava teollisuus, kilpailukykyinen logistiikka ja kehittyvät rakennus- ja infrastruktuurihankkeet luovat hyvät edellytykset kasvuun ja laajentumiseen. Suomalaisen yrittäjän, joka haluaa päästä mukaan ruotsalaisille markkinoille ja laajentaa toimintaansa kansainvälisesti, kannattaa harkita yritysostoa Keski-Ruotsista, erityisesti valmistavan teollisuuden, logistiikan ja rakennusalan yrityksistä.



Miksi ostaa yritys Ruotsista?



Innovaatioystävällinen ympäristö ja pääsy osaavaan työvoimaan

Ruotsin innovaatioystävällinen ympäristö ja pääsy osaavaan työvoimaan ovat keskeisiä tekijöitä, jotka tekevät maasta houkuttelevan kohteen suomalaisille yritysostajille. Näiden tekijöiden vaikutus ilmenee monella tasolla ja luo erinomaiset mahdollisuudet liiketoiminnan kasvulle, erityisesti teknologian, bioteknologian ja muiden innovatiivisten alojen osalta.

[Ruotsi on tunnettu innovaatioiden edistämisestä ja panostuksistaan tutkimukseen ja kehitykseen.](#)

Maa sijoittuu maailmanlaajuisesti korkealle innovaatioindekseissä, ja sen talouspolitiikka tukee uusien teknologioiden ja liiketoimintamal-

lien syntymistä. Ruotsin hallitus on aktiivisesti investoinut tutkimus- ja kehitystoimintaan erityisesti bioteknologian, terveydenhuollon ja digitaalisten ratkaisujen alalla. Esimerkiksi Ruotsissa toimii useita huipputason tutkimuslaitoksia ja innovatiivisia startup-yrityksiä, jotka luovat uusia liiketoimintamahdollisuuksia. Tämä tarjoaa suomalaiselle yrittäjälle erinomaisen alustan testata ja kehittää uusia tuotteita ja palveluja, sillä Ruotsi tarjoaa pienet mutta kehittyneet markkinat, jotka toimivat erinomaisena koetinkivinä ennen kansainvälisempää lanseerausta.

Ruotsin avointa talouspolitiikkaa tukee myös verosääntöjen ennakoitavuus ja yritysystävällinen lainsäädäntö, jotka tekevät innovaatioiden kaupallistamisesta sujuvaa ja riskitöntä. Esimerkiksi Ruotsissa on useita ohjelmia, jotka tukevat uusien liiketoimintamallien

kehittämistä ja tarjoavat rahoitusta varhaisessa vaiheessa oleville innovatiivisille yrityksille.

[Ruotsin suuri panostus digitalisaatioon ja teknologiaan näkyy myös startup-ekosysteemissä, joka on yksi Euroopan aktiivisimmista.](#)

Tämä ympäristö tukee erityisesti suomalaisia yrityksiä, jotka haluavat hyödyntää uusinta teknologiaa ja kehittää omaa liiketoimintaansa.

Ruotsin työmarkkinat ovat joustavat, ja maa on tunnettu korkeasti koulutetusta, monikielisestä työvoimastaan. Tämä tekee Ruotsista erityisen houkuttelevan paikan suomalaiselle yritykselle, joka tarvitsee asiantuntevia osaajia. Ruotsissa on vakiintunut koulutusjärjestelmä, joka tuottaa teknologia-, insinööri- ja biotieteiden asiantuntijoita, jotka voivat

tukea yrityksen liiketoiminnan kasvua. Erityisesti teknologia- ja terveydenhuoltoaloilla Ruotsi on edelläkävijä, ja sen yliopistot ja tutkimuslaitokset tuottavat huipputason asiantuntemusta. Tämä mahdollistaa suomalaiselle yritykselle pääsyn korkeasti koulutettuun työvoimaan, joka voi edistää innovaatioiden kehittämistä ja soveltamista.'

[Ruotsi on myös maahanmuuttomyönteinen maa, ja se houkuttelee kansainvälisiä osaajia erityisesti suurista teknologiakeskuksistaan, kuten Tukholmasta ja Göteborgista.](#)

Työvoiman monikulttuurisuus on etu, sillä se tuo erilaisia näkökulmia ja osaamista yrityksiin, jotka haluavat laajentua kansainvälisesti. Suomalaiselle yritykselle tämä tarjoaa mahdollisuuden luoda monikielisiä tiimejä, jotka voivat paremmin palvella globaaleja asiakkaita ja laajentaa liiketoimintaansa uusille markkinoille.

Mahdollisuudet kasvuun ja kansainvälistymiseen

Ruotsi tarjoaa suomalaisille yrityksille erinomaisia markkinamahdollisuuksia, jotka voivat edistää liiketoiminnan laajentamista ja kasvua erityisesti yritysostojen kautta. Ruotsi on usein korkeilla sijoilla globaalissa taloudellisessa suoriutumisessa, mikä tekee siitä luotettavan kohteen yritysostojen toteuttamiseen. Maan avoin talous tukee innovaatioita ja kilpailua, erityisesti bioteknologian, elintarvikejalostuksen ja digitaalisten työkalujen sektoreilla, jotka ovat

kasvavia alueita monille ulkomaisille sijoittajille.

Ruotsin liiketoimintakulttuuri on kansainvälisesti tunnistettavaa ja suosii tehokasta ja läpinäkyvää liiketoimintaa. Ruotsin verojärjestelmä on kilpailukykyinen ja yritysverotus on 20,6 %, mikä on yksi EU:n alhaisimmista. Maan edullinen veropolitiikka, kuten korkovähennykset ja joustavat säännöt, houkuttelevat ulkomaisia sijoittajia. Ruotsissa yritykset voivat myös hyödyntää verotuksessa mahdollisia etuja, kuten osinkojen verovapautuksia ja veronhuojennuksia tietyissä tilanteissa. Tämä tarjoaa erityisesti suomalaisille yrityksille mahdollisuuden maksimoida tuottojaan investoinneiltaan.

Ruotsi on myös erinomainen kohde yrityksille, jotka haluavat testata uusia tuotteita ja ideoita ennen laajempaa markkinoille tuomista. Pienet ja keskikokoiset yritykset, erityisesti palvelusektorilla, voivat hyötyä suuresti ulkomaisten yritysostajien tuomasta osaamisesta ja innovaatioista. Esimerkiksi pienet palveluyritykset voivat kokea jopa 10 %:n tuottavuuden kasvua yritysostojen jälkeen, mikä tekee Ruotsista strategisesti houkuttelevan kohteen suomalaiselle yritykselle.

[Ruotsin korkeasti koulutettu ja kielitaitoinen työvoima tarjoaa yrityksille myös erinomaisia mahdollisuuksia kasvuun ja kehitykseen.](#)

Tämä tukee erityisesti suomalaisia ostajia, jotka tarvitsevat osavaa työvoimaa laajentamiseen ja innovatiivisten ratkaisujen kehittämiseen. Tämän lisäksi Ruotsissa on hyvin kehittynyt infrastruktuuri, joka tukee liiketoimintaa ja logistiikkaa, mikä on tärkeä tekijä

yritysostojen toteuttamisessa.

Kuitenkin Ruotsissa toimiminen ei ole ilman haasteita. Korkeat henkilöverot ja elinkustannukset voivat olla esteitä ulkomaisten työntekijöiden rekrytoinnille, ja ruotsalaiset työvoimalait voivat olla monimutkaisempia kuin Suomessa. Myös pitkät talvet ja kulttuuriset eroavaisuudet voivat vaikuttaa liiketoiminnan sujuvuuteen. Näihin haasteisiin valmistautuminen on tärkeää yritysoston suunnittelussa, mutta paikallisten asiantuntijoiden ja organisaatioiden, kuten Business Swedenin, tarjoama tuki voi auttaa suomalaista ostajaa navigoimaan paikallisessa ympäristössä.

Ruotsissa ulkomaisilta sijoituksilta ei yleensä vaadita lupaa, mutta erityisalueet, kuten sotamateriaalit, voivat olla poikkeuksia.

[Ruotsin markkinoilla ei ole rajoituksia ulkomaalaisten yritysosakkeiden tai kiinteistöhankintojen osalta, mikä tekee Ruotsista erityisen houkuttelevan markkinan suomalaisille sijoittajille.](#)

Markkinat ovat kypsät ja kehittyneet, ja ulkomaalaisilla ostajilla on mahdollisuus hyödyntää kansainvälisesti tunnistettavia käytäntöjä ja sopimuksia.

Strateginen sijainti ja kulttuurinen läheisyys

Yritysoston tekeminen Ruotsista tarjoaa suomalaisille pk-yrittäjille houkuttelevan mahdollisuuden liiketoiminnan laajentamiseen ja vahvistamiseen.

Ruotsin strateginen sijainti ja kulttuurinen läheisyys tekevät siitä luonnollisen valinnan suomalaisille yrityksille, jotka etsivät uusia markkinoita ja kasvumahdollisuuksia.

Ruotsi on yksi Pohjois-Euroopan tärkeimmistä talousalueista, ja sen suotuisa liiketoimintaympäristö, joka on erityisen avoin kansainvälisille sijoittajille, tukee yritysten kasvua ja innovaatioita. Suomalaisille yrittäjille Ruotsin markkinoiden houkuttelevuus perustuu siihen, että ne ovat kulttuurisesti ja kielellisesti hyvin lähellä Suomea, mikä helpottaa yhteistyötä, integraatiota ja sopeutumista uuteen

liiketoimintaympäristöön. Yhteinen historia ja kielellinen läheisyys Suomeen vähentävät merkittävästi yritysostoihin liittyviä riskejä.

[Ruotsalainen liiketoimintakulttuuri on suomalaisten yrittäjien hyvin tuntema, mikä helpottaa uuden yrityksen johtamista ja mahdollistaa nopeamman siirtymän toiminnan haltuunottoon.](#)

Lisäksi Ruotsin strateginen sijainti Pohjoismaissa ja sen asema EU:ssa tarjoavat merkittäviä etuja. Ruotsi toimii linkkinä Pohjois-Euroopan ja laajempien EU-mark-

kinoiden välillä, mikä tekee siitä houkuttelevan kauppakumppanin ja portin suuremmille liiketoimintamahdollisuuksille.



Yritysosasto käytännön toteutus Ruotsissa

Yrityksen ostamiseen Ruotsissa on käytännössä kaksi päävaihtoehtoa: voit lähestyä prosessia joko itse tai hyödyntää asiantuntevia yritysvälittäjiä, jotka voivat helpottaa ja nopeuttaa hankintaa.



Mikäli haluat etsiä yritystä itsenäisesti, Ruotsin viralliset ja yksityiset tietokanavat tarjoavat hyödyllistä tietoa myytävistä yrityksistä, kuten liikevaihdosta, avainhenkilöistä ja yhteystiedoista. Näiden avulla voi ottaa suoraan yhteyttä myyjiin ja aloittaa keskustelut, vaikka yritys ei olisikaan aktiivisesti myynnissä. Toisaalta, jos haluat asiantuntevaa apua ja tukea koko ostoprosessissa, yritysvälittäjä voi olla avuksi. Välittäjät tarjoavat laajempaa markkinanäkemyistä ja voivat etsiä juuri sinun liiketoimintaasi sopivia yrityksiä. Heidän kautta voi löytyä paitsi julkisesti myynnissä olevia kohteita, myös hiljaisessa myynnissä olevia yrityksiä tai tulevia myyntikohteita. Yritysvälittäjät auttavat

koko prosessin ajan, varmistavat kaupankäynnin sujuvuuden ja huomioivat kaikki kaupanteon erityispiirteet. Seuraavassa esittelemme joitakin keskeisiä yritysvälittäjiä, verkkoalustoja ja infisivustoja, joiden avulla voit löytää myytäviä yrityksiä Ruotsissa.

Tietoa yrityksistä



Bolagsverket

Bolagsverket on Ruotsin yritysrekisteri, joka tarjoaa kattavaa tietoa ruotsalaisista yrityksistä sekä erilaisia dokumenttipalveluita. Sen kautta voi maksutta hakea perustietoja yrityksistä, kuten osoitteita,

rekisteröintipäiviä, tilinpäätöksiä ja tietoja konkurssi- tai liiketoimintakielloista. Lisäksi Bolagsverket myy englanninkielisiä asiakirjoja, kuten rekisteröintitodistuksia ja yhtiöjärjestyksiä, joita voi käyttää yrityskauppojen tai yhteistyöneuvotteluiden tukena. Suomalaiselle pk-yrittäjälle palvelu tarjoaa luotettavan tavan selvittää mahdollisen ostokohteen taustat ja taloudellinen tilanne, mikä auttaa tekemään perusteltuja liiketoimintapäätöksiä Ruotsin markkinoilla.

Lisätietoja: <https://www.bolagsverket.se/sokforetagsinformation.1909.html>

Business Sweden – Explore Sweden

Business Sweden tarjoaa interaktiivisen karttapalvelun, joka tarjoaa arvokasta tietoa Ruotsin markkinoista. Palvelu kattaa muun muassa väestörakenteen, työvoiman tarjonnan, yrityksille suunnatut kannustimet ja alueelliset investointimahdollisuudet. Kartasta löytyvät myös tiedot teollisuuden ja ulkomaalaisten yritysten jakautumisesta eri puolilla Ruotsia. Tämä palvelu on erityisen hyödyllinen suomalaisille pk-yrityksille, jotka harkitsevat yrityksen ostamista Ruotsista, sillä se auttaa arvioimaan markkinoita, löytämään sopivia alueita ja tekemään informoituja päätöksiä liiketoiminnan laajentamisessa.

Lisätietoja: <https://www.business-sweden.com/>

Verkkoalustat

Blocket



Verkkoalustana Suomen Toria muistuttava Blocket on todellisuudessa yksi Ruotsin laajimmista yritysten myyntipaikoista. Siellä pääsee ilmoittamaan sekä myynti- että ostoilmoituksia ja näiden skaala onkin varsin monipuolinen. Suurimmaksi osaksi kyseessä on pienempiä eri palvelualan yrityksiä, mutta muutamia muitakin helmiä joukkoon saattaa mahtua.

Lisätietoja: <https://www.blocket.se/>

Bolagsplatsen

Bolagsplatsen on Ruotsin johtava yrityskauppojen alusta, joka yhdistää myyjät ja ostajat tehokkaasti. Palvelu kattaa yrityksen arvonomäärityksen, henkilökohtaisen

asiantuntijan tuen sekä ammattimaisen, anonyymien ilmoituksen, joka jaetaan yli 40 000 rekisteröityneelle ostajalle. Ostajakuntaan kuuluu sijoitusyhtiöitä, suuria konserneja, PK-yrityksiä ja yrittäjiä, ja 50 % yrityksistä myydään kuuden kuukauden sisällä. Erityisen haluttuja ovat kannattavat, 5–20 miljoonan kruunun liikevaihdolla toimivat yritykset, mutta alusta palvelee kaikenlaisia yrityksiä. Kiinteäntainen palvelu on kustannustehokas ja läpinäkyvä valinta yrityskauppoihin.

Lisätietoja: <https://www.bolagsplatsen.se/>

Objektvision

Objektvision on riippumaton digitaalinen markkinapaikka, joka on erikoistunut tarjoamaan kiinteistöjen, yritysten ja liiketilojen osto- ja myyntimahdollisuuksia Ruotsissa. Vuodesta 1998 toiminut alusta houkuttelee viikoittain noin 55 000 kävijää ja tarjoaa yli 19 000 ilmoitusta eri kiinteistönomistajilta, vuokranantajilta ja välittäjiltä. Objektvision ei itse osta tai myy kohteita, vaan se toimii välikätenä, joka yhdistää mainostajat ja potentiaaliset ostajat. Länia Företagsförmedling käyttää Objektvisionia osana palveluprosessiaan, julkaisemalla myytävät yritykset tällä alustalla, mikä mahdollistaa ostajien tutustumisen yrityksistä tarjottuihin tietoihin ja suoran yhteydenoton Länian asiantuntijoihin. Tällä tavoin Objektvision auttaa yrityksiä ja yrittäjiä löytämään ostajia tehokkaasti ja luotettavasti.

Lisätietoja: <https://objektvision.se/>

Exitpartner AB

Exitpartner on ruotsalainen asiantuntijapalvelu, joka tarjoaa kattavaa tukea yrityskauppojen ostoprosessiin. Palvelut kattaa markkinoinnin, yritysanalyysin, arvonomäärityksen ja koko ostoprosessin hallinnan alkuperäisestä kiinnostuksesta kaupanteon saakka. Exitpartnerin laaja asiakasverkosto ja alan kokemus varmistavat, että ostajat pääsevät käsiksi juuri heidän tarpeisiinsa sopiviin yrityksiin. Asiantunteva tiimi neuvoo oikean ostopäätöksen tekemisessä, tukee yrityksen kasvustrategiaa ja huolehtii siitä, että kaupanteko sujuu esteittä. Jos etsit yritystä Ruotsista, Exitpartner tarjoaa luotettavan ja tehokkaan tavan löytää sopiva kohde. Verkkosivuilta löytyy laaja valikoima myynti- ja ostoilmoituksia eri koluokan ja toimialan yrityksistä, mutta huomioithan, että sivut ovat ruotsinkieliset.

Lisätietoja: <https://www.exitpartner.se/>

Yrityspörssi.fi

Yrityspörssi.fi on alusta, jossa voi etsiä myytäviä yrityksiä kotimaasta ja ulkomailta sekä jättää ostoilmoituksia, mikä voi houkutella myyntiaikeita harkitsevia yrityksiä. Sivusto tarjoaa myös arvokasta tietoa yrityskaupoista, hinta-arvioita ja näkymän markkinatilanteeseen, kuten alueellisiin ja hintavaihteluihin. Suomalaiselle pk-yrittäjälle, joka suunnittelee yritysostoa Ruotsista, Yrityspörssi.fi tarjoaa mahdollisuuden kerätoittaa markkinoita, löytää sopivia kohteita ja saada tukea ostoprosessin suunnitteluun.

Lisätietoja: www.yritysporssi.fi

Svensk Företags Förmedling

Svensk Företags Förmedling on kokenut ja aktiivinen yritysvälityspalvelu, joka erottuu muista alan toimijoista tarjoamalla asiantuntevaa neuvontaa ja proaktiivista lähestymistapaa yritysostoihin ja -myynteihin. Heidän laaja tietokanta sisältää yrityksiä eri toimialoilta, kuten teollisuudesta, rakennusosalta ja verkkokaupasta, ja he työskentelevät tiiviisti sekä ostajien että myyjien kanssa. Svensk Företags Förmedling tuntee markkinatilanteet syvällisesti ja tarjoaa asiakkailleen mahdollisuuden osallistua myös suljettuihin kauppaprosesseihin, jotka eivät ole julkisesti listattuja. Palvelun erityispiirre on heidän aktiivinen roolinsa sekä ostajien että myyjien tukemisessa koko yrityskaupan prosessin ajan, aina

arvioinnista ja neuvotteluista aina sopimusten laatimiseen asti. Täysin luottamuksellinen ja asiakaslähtöinen toiminta varmistaa, että kaikki osapuolet voivat edetä kaupanteossa turvallisista mielin ja asiantuntevin ottein. Verkkosivuilta voi tutustua myös osaan heidän myynissä olevista yrityksistään, mikä antaa ostajille mahdollisuuden etsiä ja vertailla potentiaalisia kohteita helposti.

Lisätietoja: <https://www.sffab.se/>

Firmakauppa.fi

Firmakauppa.fi on itsepalvelualue, joka helpottaa pienten, alle 200 000 euron arvoisten yritysten omistajanvaihdoksia tarjoamalla maksuttomia ilmoituksia ja val-

takunnallista näkyvyyttä. Palvelu tarjoaa myös asiantuntija-apua tarpeen mukaan, ja kaikki ilmoitukset tarkistetaan luotettavuuden varmistamiseksi. Suomalaisille pk-yrityksille, jotka etsivät pienikokoisia yrityksiä ostettavaksi, Firmakauppa.fi tarjoaa helpon ja luotettavan kanavan. Lisäksi sivustolla on myös Ruotsissa sijaitsevia myytäviä yrityksiä, ja toisin kuin monilla ruotsalaisilla alustoilla, Firmakauppa.fi tarjoaa palvelunsa suomenkielellä, mikä tekee asiointista vaivattomampaa suomalaisille yrittäjille.

Lisätietoja: www2.firmakauppa.fi/fi



Yritysvälittäjät



Suomen Yrityskaupat Oy

Suomen Yrityskaupat on Suomen johtava yritysvalittaja, joka tarjoaa kattavat palvelut yritysjärjestelyissä, omistajanvaihdoksissa ja arvonnäilyksissä. Se palvelee asiakkaitaan niin Suomessa kuin kansainvälisesti ja hyödyn-tää laajaa asiantuntijaverkostoa yrityskauppojen onnistumisen varmistamiseksi. Suomalaiselle pk-yrittäjälle, joka on kiinnostunut yritysoston tekemisestä Ruotsista, Suomen Yrityskaupat tarjoaa asiantuntevaa tukea markkinatiedon, arvonnäilyksen ja rahoituksen osalta. Verkkosivuilta löytyy myös Ruotsissa myytäviä yrityksiä, ja asiantuntijoilla on tietoa myös hiljaisessa myynnissä olevista kohteista. Mikäli yritysmaat edes hieman kiinnostavat, kannattaa rohkeasti olla yhteydessä.

Lisätietoja: www.yrityskaupat.net

TACTIC Företagsförmedling

TACTIC Företagsförmedling on Ruotsissa laajasti toimiva yritysvalitysfirma, joka tarjoaa ammatitaitoista apua yrityskaupoissa ja -arvioinneissa. Firma kattaa koko Ruotsin Malmöstä Luleåhun ja sillä on lähes 20 toimistoa, joiden asiantuntevat yritysvalittajat tuntevat hyvin paikalliset markkinat ja liiketoimintaympäristön. TACTIC keskittyy erityisesti pieniin ja keskikokoisiin yrityksiin, ja sen asiantuntijat omaavat vuosikymmenien kokemuksen yritystoiminnasta eri aloilla. Tämä antaa heille syvällisen ymmärryksen pk-yritysten erityispiirteistä ja haasteista. TACTIC voi tarjota suomalaiselle pk-yrittäjälle arvokkaita kontakteja ja paikallistuntemusta, mikäli hän harkitsee yritysoston toteut-

tamista Ruotsista. Lisäksi TACTIC tekee yhteistyötä suomalaisten yrityskauppojen asiantuntijoiden kanssa, kuten Suomen Yrityskauppojen kanssa, joten kansainvälinen yhteistyö on myös sujuvaa.

Lisätietoja: www.tactic.se

Länia Företagsförmedling

Länia Företagsförmedling on yksi Ruotsin suurimmista ja kokeneimmista yritysvalittajista, joka tarjoaa asiantuntevia palveluja yritysten ostamiseen, myyntiin ja arvonnäilyksiin. Yrityksellä on yli 30 vuoden kokemus alalta, ja se on ollut mukana tuhansien yritysten omistajanvaihdoksissa. Länian vahvuus on sen laaja paikallistuntemus eri alueilla, sillä sillä on 25 toimipistettä ympäri Ruotsia. Länian asiantuntevat yritysvalittajat hyödyntävät organisaation yhteistä osaamista, mikä mahdollistaa sujuvat ja turvalliset yritysmaat eri toimialoilla, kuten teollisuudessa, rakennusallalla, e-commerce-sektorilla ja monilla muilla. Länian asiakkaille tarjotaan räätälöityjä palveluja koko yrityskaupan prosessissa, aina yrityksen esittelystä neuvotteluihin ja sopimuksen tekemiseen asti.

Lisätietoja: <https://www.lania.se/>

FöretagsFörmedlingen AB

FöretagsFörmedlingen AB on Norrköpingissä sijaitseva kokenut yritysvalitystoimisto, joka tuntee Ruotsin yritysallkinat erinomaisesti. Toimisto on toiminut vuodesta 1979 ja on mukana lähes 400 yrityskaupassa. FöretagsFörmedlingen voi tarjota suomalaiselle pk-yrittäjälle arvokkaita paikalliskontakteja sekä tietoa mahdollisista hiljaisessa myynnissä olevis-

ta yrityksistä. Heillä on myös laaja tuntemus ruotsalaisista yrittäjistä, jotka saattavat olla valmiita luopumaan yrityksistään, joten toimisto voi auttaa löytämään juuri oikean liiketoiminnan ostettavaksi.

Lisätietoja: www.foretagsformedling.se

Alueelliset yritysvalittajat tarjoavat asiantuntevaa apua yritysten ostaja myyntiprosesseissa eri puolilla Ruotsia.

Esimerkiksi Göteborgsmäklarna on yli 30 vuoden kokemuksella erikoistunut ravintoloiden, hotellien, kahviloiden ja liiketilojen välittämiseen Lännen Ruotsissa. Stockholms Företagsmäklare puolestaan on johtava ravintola- ja kahvila-alan välittäjä, joka tarjoaa kattavia yritysvalityspalveluja koko Ruotsissa, erityisesti ravintola-allalla. He ovat tunnettuja asiantuntevuudestaan ja laajasta verkostostaan, joka mahdollistaa tehokkaat ja sujuvat maat. A Leijala, joka toimii Etelä-Ruotsissa, keskittyy erityisesti yritysten välittämiseen Öresundin alueella ja tarjoaa asiakkaille räätälöityjä ratkaisuja yrityskaupoissa. Näillä alueellisilla välittäjillä on vahva asiakaslähtöinen lähestymistapa, ja he tarjoavat asiantuntevaa tukea yritysten arvonnäilyksessä, kaupankäynnissä ja juridisissa asioissa koko prosessin ajan.

Lisätietoja:

<https://www.goteborgsmaklarna.com/>

<https://www.stockholmsforetagsmaklare.se/sv-SE>

<https://aleijalaformedling.se/>

Muut markkinaehtoiset toimijat

Ruotsissa on useita markkinaehtoisia toimijoita, kuten yritysvälittäjiä, lakimiehiä ja liiketoimintakonsultteja, jotka tarjoavat asiantuntevaa apua yritysostojen toteuttamiseen. Erityisesti ensimmäistä kertaa ulkomailla yritystä ostettaessa on suositeltavaa turvautua asiantuntijoiden apuun, jotta kaikki kaupanteon vaiheet hoituvat asianmukaisesti. Esimerkiksi sopimusneuvotteluissa ja kauppahinnan määrittelyssä asiantuntijat voivat varmistaa, että kaikki keskeiset elementit, kuten due diligence -prosessi, otetaan huomioon. Paikallisten asiantuntijoiden tuntemus Ruotsin lainsäädännöstä ja liiketoimintakäytännöistä voi auttaa välttämään sudenkuoppia ja varmistamaan, että ostoprosessi etenee tehokkaasti ja oikein.

Juridinen apu

Alder

Adler tarjoaa kattavan palvelukokonaisuuden, joka tukee yritysjärjestelyiden onnistumista alusta loppuun. Yrityskaupat, rakennejärjestelyt ja muut merkittävät muutostilanteet, kuten rahoituskierrokset, listautumiset tai sukupolvenvaihdokset, hoidetaan räätälöidysti kokoneiden asiantuntijoiden toimesta. Palvelut kattavat muun muassa etukäteissuunnittelun, arvonmäärittelyn, due diligence -prosessit, kauppa- kirjaneuvottelut sekä integraation toteutuksen. Adlerin integroitu lähestymistapa yhdistää taloudellisen, verotuksellisen ja juridisen osaamisen saumattomaksi kokonaisuudeksi, joka varmistaa yrityksen tavoitteiden saavuttamisen. Osana Svalner Atlas

Groupia Adler pystyy tarjoamaan tehokkaita ratkaisuja myös rajat ylittävissä järjestelyissä, mikä tekee siitä erinomaisen kumppanin suomalaisille pk-yrityksille, jotka suunnittelevat yritysostoa Ruotsista.

Lisätietoja: www.alder.fi

Mannheimer Swartling

Mannheimer Swartling on kansainvälinen asianajotoimisto, joka on erikoistunut erityisesti liikejuridiikkaan. Toimipisteitä ja asiakkaita on ympäri maailmaa, ja yrityksellä on vankka asiantuntemus erityisesti yritysjärjestelyissä sekä -kaupoissa. Suomalaisen pk-yrityksen kannattaa ottaa yhteyttä Mannheimer Swartlingiin yritysostoa suunnitellessaan, sillä toimisto tarjoaa asiantuntevaa apua kaikissa yrityskaupan vaiheissa, kuten due diligencessä ja kauppakirjojen laatimisessa. Mannheimer Swartlingin globaali verkosto ja kokemus rajat ylittävistä kaupoista varmistavat, että suomalaisen yrityksen liiketoiminta- ja juridiset tarpeet otetaan huomioon myös Ruotsissa. Asiantuntijat auttavat tunnistamaan ja minimoimaan ostoprosessiin liittyvät riskit, kuten verotus-, sopimus- ja liiketoimintariskit. Yhteistyö tämän asianajotoimiston kanssa voi merkittävästi nopeuttaa ja helpottaa yrityskaupan toteuttamista Ruotsissa, jolloin pk-yritys voi keskittyä liiketoiminnan kehittämiseen.

Lisätietoja: <https://www.mannheimerswartling.se/en/>

Vinge

Vinge on yksi Pohjoismaiden johtavista asianajotoimistoista, joka myös palkittiin vuonna 2024 Ruot-

sin parhaaksi yritysjärjestelyihin erikoistuneeksi lakitoimistoksi. Toimistolla on peräti 550 asiantuntijaa toimipisteissä Tukholmassa, Göteborgissa, Malmössä ja Brysselissä. Vingellä on laaja kokemus eri toimialoilta, ja sen asiantuntijat pystyvät kokoamaan juuri asiakkaan tarpeisiin räätälöidyt tiimit. Lisäksi toimisto tarjoaa asiantuntemusta useilla kielillä, myös suomeksi, mikä auttaa suomalaisia yrityksiä sujuvasti navigoimaan Ruotsin markkinoilla ja huolehtimaan kaikista yrityskauppojen juridisista ja liiketoiminnallisista näkökulmista. Toimiston tavoite on luoda pitkäaikaisia asiakassuhteita, ja sen asiantuntijat ovat luotettavia kumppaneita yrityskaupan kaikissa vaiheissa.

Lisätietoja: www.vinge.se

Delphi

Delphi on innovatiivinen liikejuridiikan asianajotoimisto, joka tarjoaa asiantuntevaa tukea yritysjärjestelyihin ja liiketoiminnan kehittämiseen erityisesti Ruotsin markkinoilla. Toimistolla on yli 150 lakimiestä ja toimipisteet Tukholmassa, Göteborgissa, Malmössä ja Linköpingissä, mikä mahdollistaa vahvan paikallistuntemuksen. Erityisesti yritysostoissa Delphi auttaa suomalaisia pk-yrityksiä navigoimaan juridisissa ja liiketoiminnallisissa haasteissa, hyödyntäen syvällistä asiantuntemusta muun muassa kilpailuoikeudessa, yritysjärjestelyissä, rahoituksessa ja immateriaalioikeuksissa. Kokemus monimutkaisista transaktioista ja markkinoiden erityispiirteiden tuntemus takaavat asiakkaille parhaat mahdolliset ratkaisut kasvua ja menestystä tavoiteltaessa.

Lisätietoja: www.delphi.se

Rahoitusohjelmat ja muut tuet Ruotsissa

Suomalaisena pk-yrittäjänä, joka suunnittelee yrityksen ostamista Ruotsista, sinulla on käytettävissä useita rahoitusvaihtoehtoja ja taloudellista tukea, jotka voivat helpottaa kaupan toteuttamista.



Ruotsissa on tarjolla valtion tukemia ohjelmia, kuten investointiavustuksia ja verokannustimia erityisesti uusille ja kasvaville yrityksille. Näitä tukimuotoja hallinnoivat muun muassa Business Sweden ja alueelliset kehitysyhtiöt.

Lisäksi Ruotsissa toimii aktiivisia sijoittajia ja pääomasijoittajia, jotka voivat tarjota rahoitusta ja asiantuntija-apua yrityskauppojen rahoituksessa ja kasvustrategioiden toteutuksessa.

Pankit ja rahoituslaitokset tarjoavat myös kansainvälisiin liiketoimiin räätälöityjä lainoja ja rahoitusratkaisuja, kuten perinteisiä liiketoimintalainoja ja takauksia. Suomessa Finnvera tarjoaa kan-

sainväliseen liiketoimintaan liittyviä rahoitusratkaisuja, kuten viennitakauksia ja lainoja, jotka voivat tukea yritysostoja Ruotsista. Näin ollen suomalaiselle pk-yrittäjälle on tarjolla useita rahoitusvaihtoehtoja, jotka tukevat yrityskauppaa ja liiketoiminnan laajentamista Ruotsiin.

Seuraavalla sivulla on erittelyä eri rahoitusmahdollisuuksista, jotka voivat olla käytettävissäsi yrityskaupan yhteydessä.



Your Europe

Your Union on Euroopan unionin tarjoama digitaalinen alusta, joka auttaa yrityksiä ja yrittäjiä löytämään rahoitusmahdollisuuksia eri puolilta Eurooppaa. Kun valitset Ruotsin, avautuu sinulle lista alueittain eritellyistä rahoitusväittäjistä, kuten pankeista, rahastoista, sijoitusyhtiöistä ja muista rahoituksen myöntäjistä. Palvelu esittelee myös erilaisia rahoitus-tyyppejä, kuten lainoja, takauksia, riskipääomaa ja osakerahoitusta. Lisäksi voit tutustua rahoituskoh-teisiin, joihin rahoitus on erityi- sesti suunnattu, kuten tietyille toimialoille tai alueille. Your Union tarjoaa kätevän tavan tutkia ja hyödyntää saatavilla olevia rahoitusvaihtoehtoja yrityksesi tueksi.

Lisätietoja: <https://youreurope.europa.eu/business/finance-funding/getting-funding/access-finance/en>

Finnvera

Suomalaisille pk-yrityksille on tarjolla useita rahoitusratkaisuja, joita tarjoaa Finnvera. Näistä vaihtoehtoista kannattaa keskustella heidän asiantuntijoidensa kanssa. Perusratkaisuihin kuuluvat kansainvälistymislaina, joka kattaa ulkomailta tapahtuvan liiketoiminnan rahoituksen, sekä kansainvälistymistakaus, joka puolestaan turvaa ulkomaan liiketoiminnan rahoituksen vakuudet. Sekä lainoille että takauksille on asetettu tietyt edellytykset, kuten vaatimuksia henkilöstömäärästä, liikevaihdosta ja taseen loppusummasta.

Lisätietoja:

<https://www.finnvera.fi/rahoitus/>

DBT Capital

DBT Capital on ruotsalainen rahoituspalveluyritys, joka tarjoaa räätälöityjä yrityslainoja sekä lyhyen että pitkän aikavälin tarpeisiin, erityisesti kasvua ja markkinoiden laajentamista hakeville yrityksille. Ensimmäisenä Ruotsissa se hyödyntää EU:n tukirahoitusta, jonka se on saanut Euroopan Investointirahastolta (EIF). Suomalainen pk-yrittäjä voi kääntyä DBT Capitalin puoleen erityisesti yrityssotilanteissa, sillä yritys tarjoaa joustavaa rahoitusta liiketoiminnan laajentamiseen ilman, että omistajat tarvitsevat luopua osuudestaan. DBT Capitalin tarjoamat lainat vaihtelevat yleensä 3–35 miljoonaa kruunua välillä, ja takaisinmaksuaika on keskimäärin 1–5 vuotta. Rahoitusta tarjotaan niin julkisille kuin yksityisille osakeyhtiöille eri toimialoilta, ja vakuudet arvioidaan yksilöllisesti. DBT Capital hyväksyy muun muassa yrityskiinnitykset, kiinteistövuokrat ja takaukset. Tämä tekee DBT Capitalista erinomaisen kumppanin suomalaisille yrityksille, jotka haluavat laajentaa toimintaansa Ruotsiin ja toteuttaa yritysostoja markkinoilla.

Lisätietoja: <https://www.dbt.se/>

Almi Företagspartner AB

Almi Företagspartner AB on Ruotsin valtion omistama organisaatio, joka vastaa Ruotsissa pitkälti Finnveran roolia Suomessa. Se tarjoaa rahoitus- ja liiketoiminnan kehityspalveluita erityisesti pienille ja keskisuurille yrityksille, joilla on kasvupotentiaalia. Almi myöntää lainoja ja pääomasijoituksia yrityksille, joita ei voida täysin rahoittaa perinteisin pankkilainoin, sekä tarjoaa neuvontaa kestävä kasvun ja kansainvälistymisen tueksi. On kuitenkin tärkeää huomata, että Almi toimii vain Ruotsissa rekisteröityjen yritysten kanssa, mikä tekee siitä merkittävän kontaktin suomalaiselle yrittäjälle, joka suunnittelee yrityksen ostamista tai perustamista Ruotsiin.

Lisätietoja: www.almi.se



Suomalainen pk-yrittäjä, joka harkitsee yrityksen ostamista Ruotsista, voi hyödyntää useita eri rahoitus- ja tukivaihtoehtoja.

Ruotsissa toimii merkittäviä pääomasijoittajia ja rahastoja, jotka tukevat erityisesti innovatiivisia yrityksiä. Esimerkiksi Klarna-pankin perustaja Niklas Adalberth on perustanut pääomasijoitusrahastoja, jotka keskittyvät yrityksiin, joiden tavoitteena on ratkaista suuria globaaleja haasteita. Myös kansainvälisesti tunnettu pääomasijoitusyhtiö Atomico sijoittaa lupaaviin teknologia-alan start-upeihin Euroopassa, mikä voi hyödyttää kansainväliseen kasvuun tähtääviä yrityksiä.

Lisätietoja: <https://atomico.com/>

Listaus ruotsalaisiin pääomasijoitusrahastoihin: <https://vc-mapping.gilion.com/venture-capital-firms/sweden>

Ruotsin markkinoilla toimii sekä kotimaisia että kansainvälisiä sijoittajia, ja ulkomaiset suorat sijoitukset ovat viime vuosina kasvaneet merkittävästi, erityisesti EU-alueelta.

Pienet mutta globaalisti suuntautuneet markkinat tekevät Ruotsista houkuttelevan kohteen, ja monet yritykset hakevat rahoitusta tukemaan kansainvälistä laajentumistaan. Tämä avaa suomalaisille yrittäjille mahdollisuuden saada paitsi rahoitusta myös asiantuntijatukea Ruotsissa toimivien sijoittajien ja rahastojen kautta.

Yksi keskeinen keino rahoittaa yritystösoto on enkelisijoittajan löytäminen.

Esimerkiksi Scandinavian Investment Network tarjoaa mahdollisuuden tavoittaa sijoittajia Pohjoismaista. Enkelisijoittajat tarjoavat rahoituksen lisäksi arvokasta liiketoimintaosaamista ja laajoja verkostoja, joita voidaan hyödyntää erityisesti Ruotsin markkinoilla. Tämä yhdistelmä tekee enkelisijoittajasta houkuttelevan vaihtoehdon suomalaisille yrittäjille, jotka suunnittelevat yritystösotoja ja kasvua Ruotsissa.

Lisätietoja: <https://www.scandinavianinvestmentnetwork.com/>

.



Lisätietoa?

Lue lisää omistajan-
vaihdosfoorumin sivuilta:

ov-foorumi.fi

