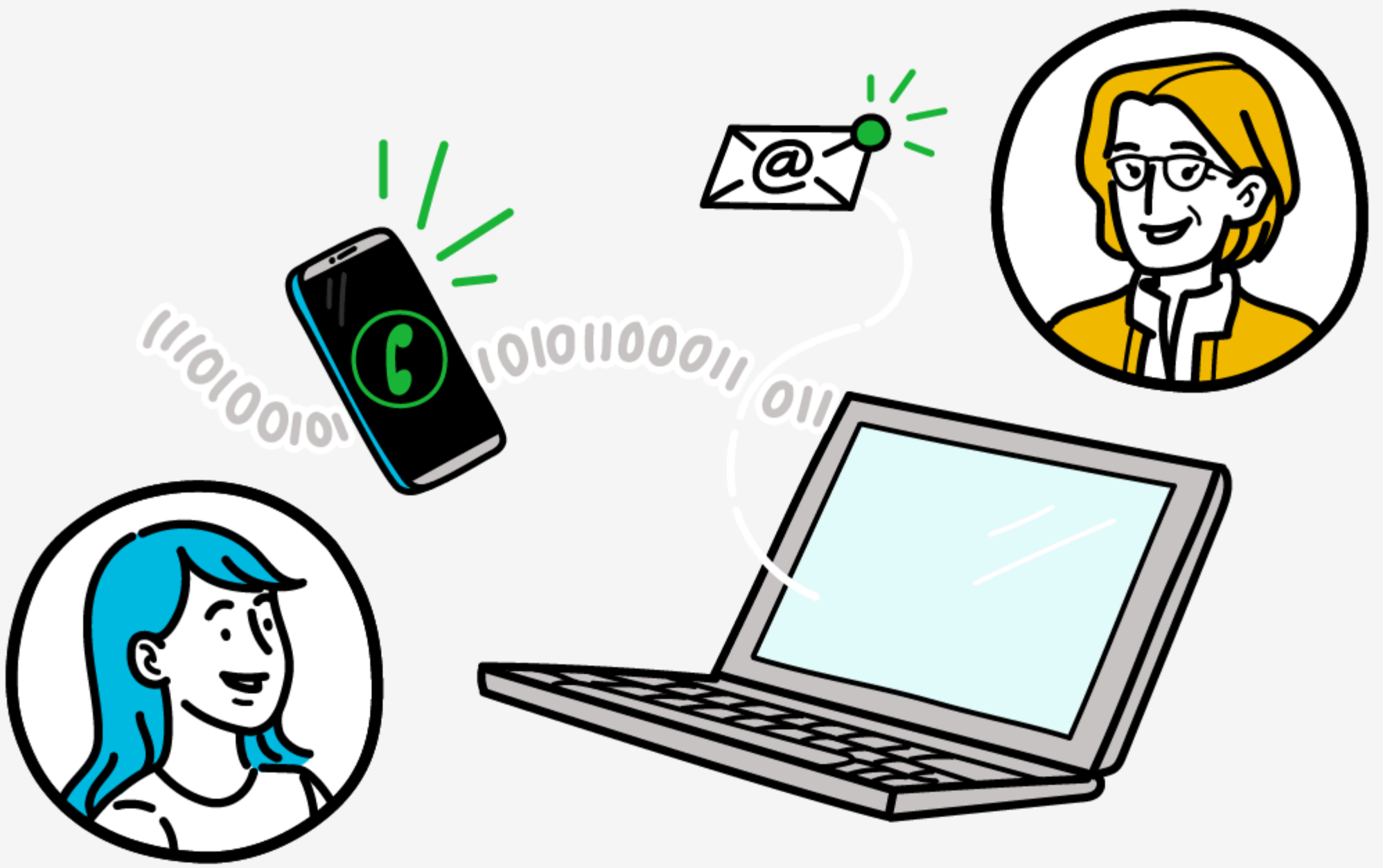


# YHTEYDENOTTO



Tapaaminen

1

OSTAJA

# OSTAJA JA MOTIIVIT



Henkilö, koulutus, työkokemus ja osaaminen, yrittäjävalmiudet?

Miksi ostamassa liiketoimintaa?

Rooli yrityskaupan jälkeen.

Yhteydet yritysostossa ja yrittämisessä tarvittaviin asiantuntijoihin.

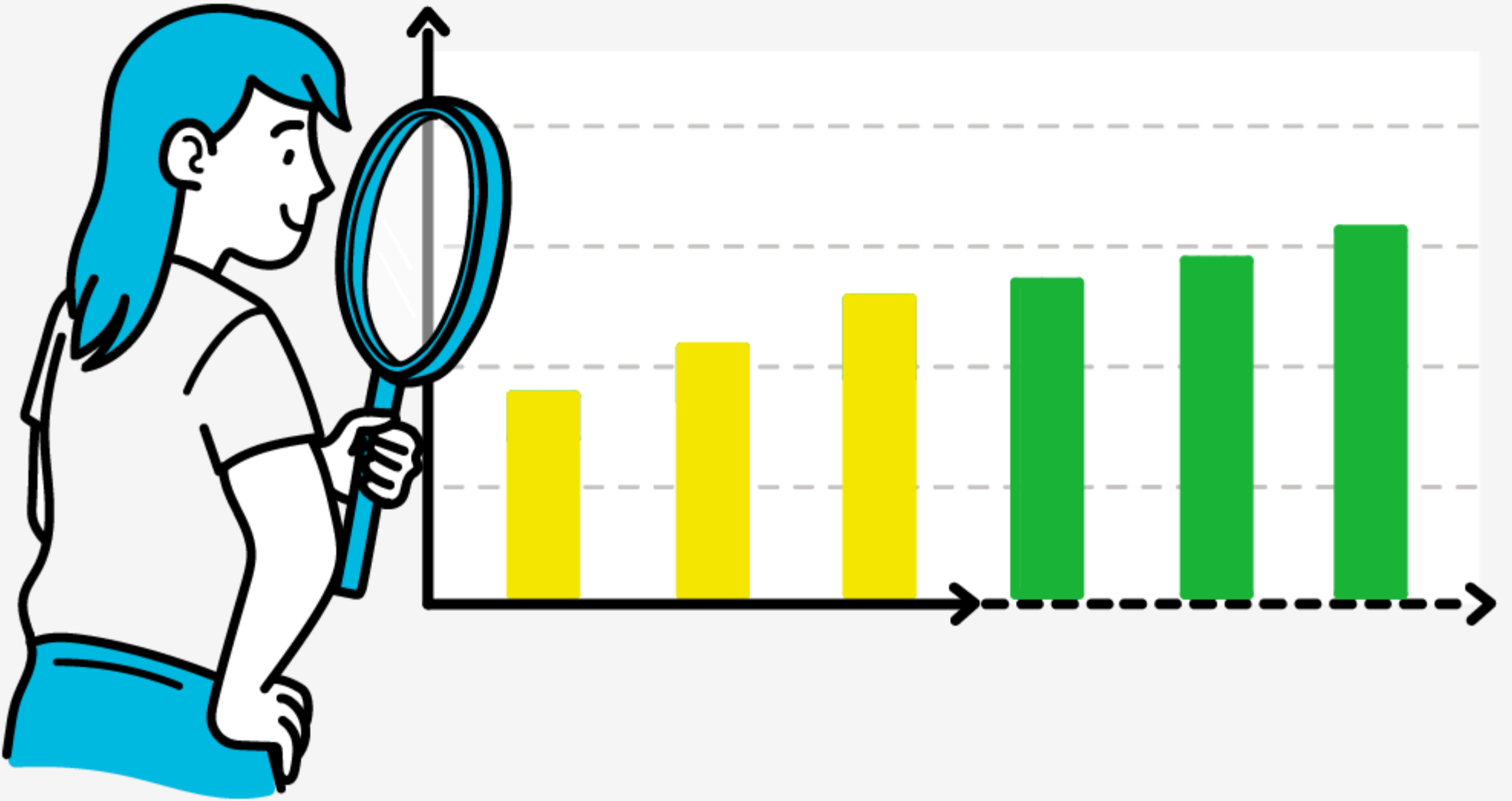
# OSTOKOHDE



## Keskeiset aiheet

- Ostokriteerit
- Riskien kartoittaminen (DD)
- Ostokohteiden etsimisen askelmerkit
- Ostokohteen (jos on) tuloslaskelma ja tase

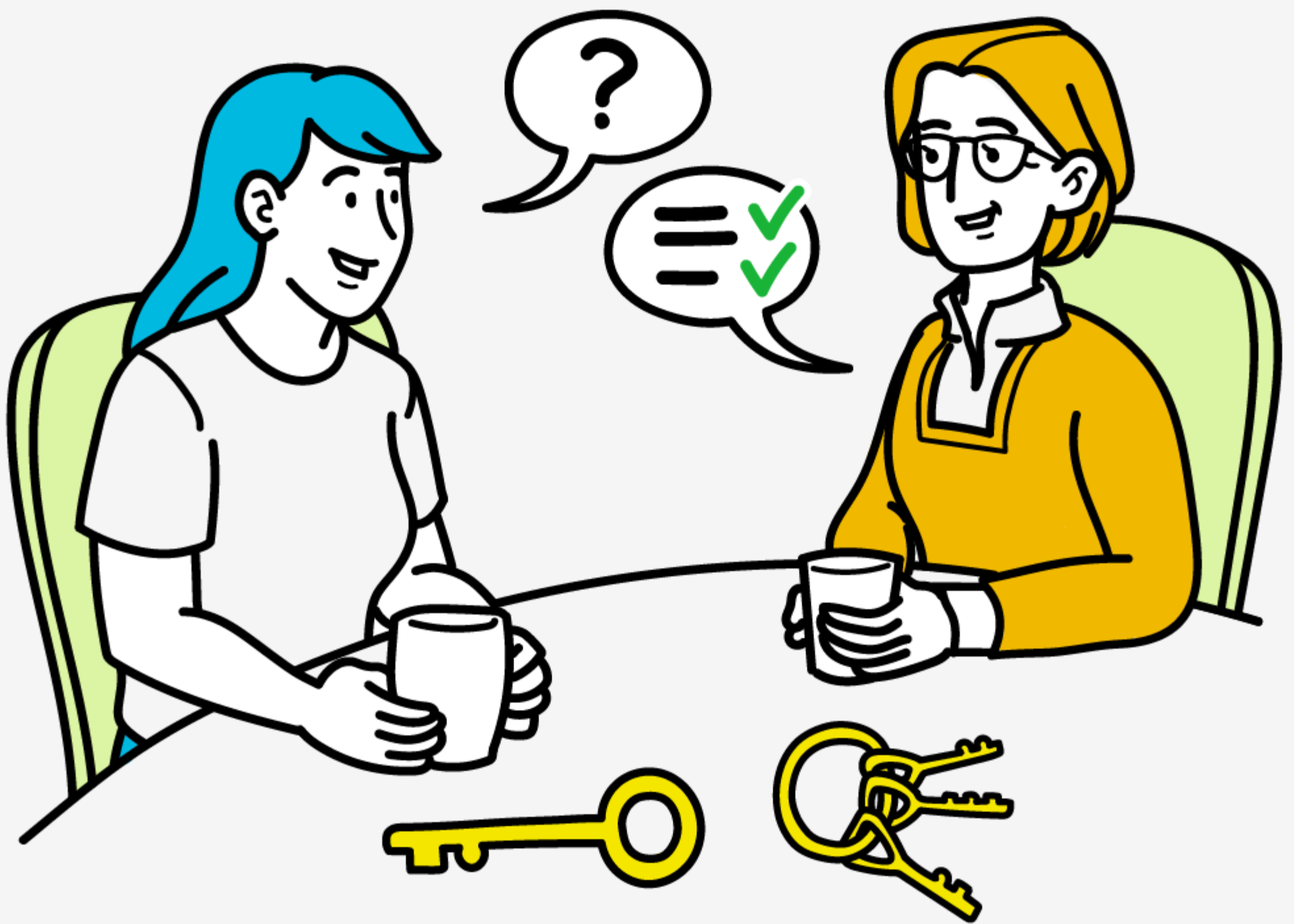
# YRITYKSEN ARVO



## Keskeiset aiheet

- Yrityksen arvonmäärittämisen periaatteet
- Toimialan tulevaisuuden näkymät
- Ostajan liiketoimintasuunnitelma

# YRITYKSEN OSTAMINEN

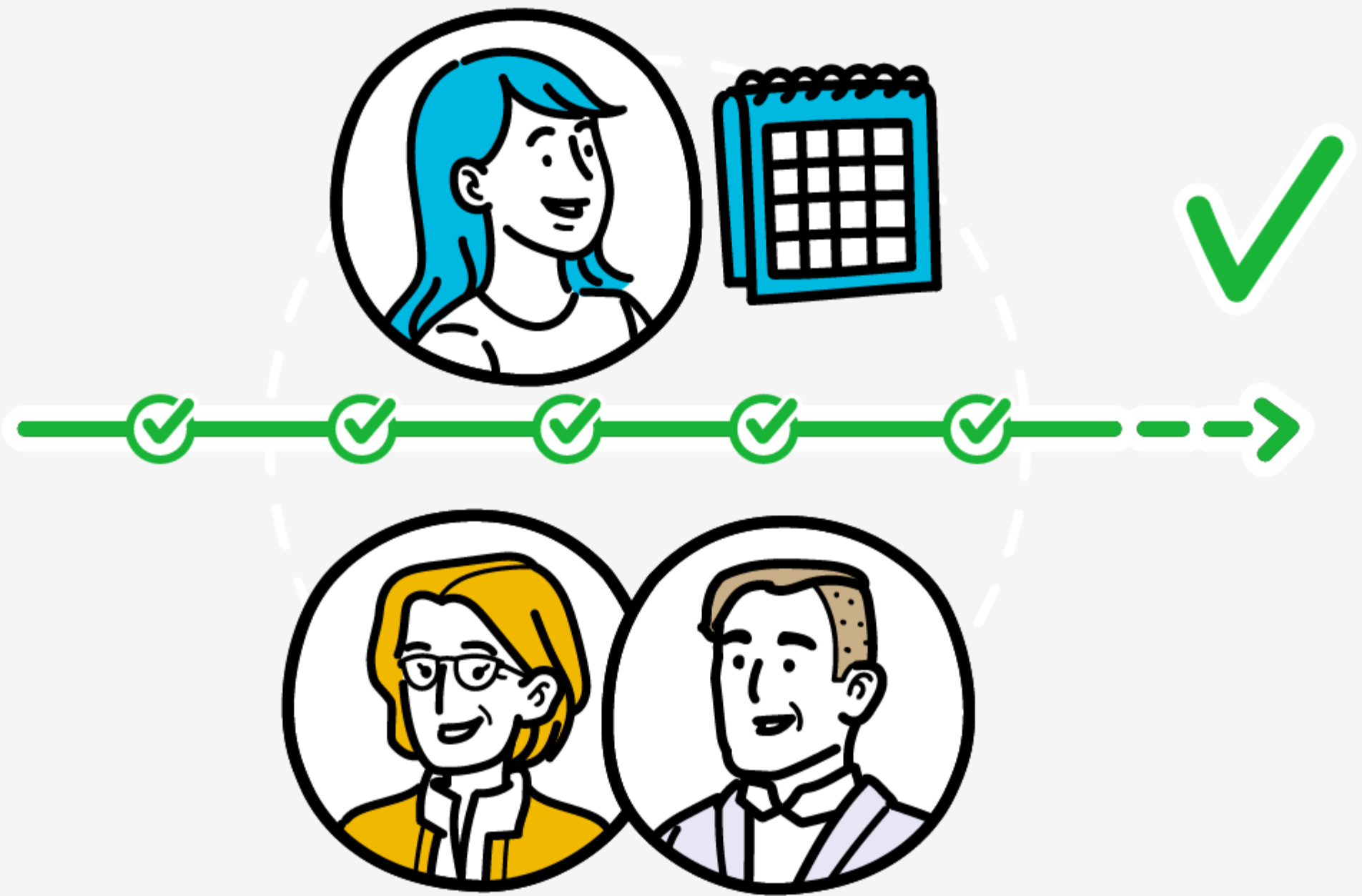


## Keskeiset aiheet

- Osake- ja liiketoiminta-  
kaupan periaatteet
- Rahoitusjärjestelyt
- Haltuunotto



# YHTEENVETO JA SUOSITUKSET JATKO- TOIMENPITEISTÄ



- Tilanne
- Tavoitteet
- Asiantuntijat
- Toimenpiteet