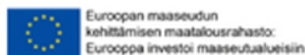




# Yritysten omistajanvaihdospalvelut 2022

Yritysvälittäjien ja yksityisten omistajanvaihdosasiantuntijoiden rooli omistajanvaihdospalvelujen toteuttamisessa

**Työpaja 7.6.2022, Tampere**



# Osallistujat

- Juha Rantanen, Suomen Yrityskaupat
- Asko Viren, Suomen Yrityskaupat
- Jouni Latva-Pirilä, Pirkanmaan Yritysmyynti
- Paula Pihlajamaa, Pohjois-Pohjanmaan Yrittäjät
- Anneli Komi, Suomen Yrittäjät
- Juha Tall, Seinäjoen Ammattikorkeakoulu

# Julkisten ja yksityisten toimijoiden yhteistyö

Johtopäätökset	Toimenpidesuosituks
1. Tarvitaan enemmän aloitteellisuutta vuoropuheluun sekä julkisille että yksityisille toimijoille	<ul style="list-style-type: none"><li>• Yritysvälittäjiä ja yksityisiä omistajanvaihdosasiantuntijoita mukaan kehittämishankkeiden ohjausryhmiin</li><li>• Tapahtumien järjestämiseen mukaan yksityisiä toimijoita</li></ul>
2. Alueellisilla kehittämishankkeiden omaan alueeseen keskittymisen riskinä on yhteistyön laiminlyönti muiden alueiden kanssa	<ul style="list-style-type: none"><li>• Omistajanvaihdosfoorumien tulee jatkossakin panostaa alueellisten kehittämishankkeiden yhteistyön vahvistamiseen ja monipuolistamiseen</li></ul>
3. Julkisissa ja yksityisissä palveluissa ja niiden roolien rajoissa ilmenee alueellisia eroja	<ul style="list-style-type: none"><li>• Yksittäisissä tapauksissa rajanveto tehdään yhteistyössä julkisen ja yksityisen toimijan kanssa</li></ul>
4. Yksityiset yrityspalvelut tarvitsevat julkisten toimijoiden tukea kehittyäkseen palvelemaan erilaisia yrittäjiä muuttuvassa toimintaympäristössä	<ul style="list-style-type: none"><li>• Julkiset toimijat tarvitset hyvää ja monipuolista yhteistyötä yksityisten toimijoiden kanssa pystyäkseen toimimaan tehokkaasti omassa roolissaan ja palvelemaan erilaisia yrittäjiä</li></ul>

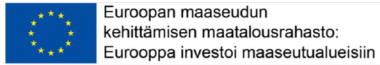
# Kehittämishankkeet

Johtopäätökset	Toimenpidesuosituks
1. Kehittämishankkeilla on ollut keskeinen rooli ov-ekosysteemin kehittämisessä	<ul style="list-style-type: none"><li>• Kehittämishankkeiden tulisi pysyä omassa roolissaan eli uuden ja uusien toimintamallien synnyttäminen julkisille ja yksityisille toimijoille</li></ul>
2. Kehittämishankkeet tuottavat noin kolmanneksen nykyisistä omistajanvaihdosten matalan kynnyksen neuvontapalveluista	<ul style="list-style-type: none"><li>• Hankkeita tarvitaan esimerkiksi herättelytoimiin (viestintä, teeman esillä pitäminen...) ja toimijoiden välisen yhteistyön organisoimiseen</li></ul>

# Matalan kynnyksen neuvontapalvelut

Johtopäätökset	Toimenpidesuosituks
1. Määritelmä on hyvä	<ul style="list-style-type: none"><li>• Laitetaan määritelmää tiedoksi omistajanvaihdospalvelujen tuottajille niitä rahoittaville tahoille</li><li>• Käynnistetään toimenpiteet matalan kynnyksen neuvontapalvelun HYVÄTAPA-dokumentin valmistelemiseksi</li></ul>
2. Yksityisillä toimijoilla on myös pienille yrityksille suunnattuja palveluja	<ul style="list-style-type: none"><li>• SYVL laatii yleisesitteen yksityisten toimijoiden tarjoamista palveluista ”Esimerkkejä yritysvälittäjien palveluista”</li><li>• Yritysvälittäjiä aktivoidaan kirjoittamaan yrittäjille suunnattuihin medioihin (OVF, SYVL, MOP...)</li></ul>





Maaseutuyritysten omistajanvaihdosekosysteemin kehittäminen –  
Matalan kynnyksen omistajanvaihdospalvelut myyjille ja ostajille

Maaseutuyritysten omistajanvaihdospalvelut - MOP

